

Bist du ein Big Player?

Wir suchen eine*n Teamplayer*in zur Unterstützung im Bereich Personalmanagement und Vertrieb!

Werde Teil eines innovativen, dynamischen und jungen Teams, das stets nach neuen interessanten Möglichkeiten im Bereich „Live-Marketing von morgen“ Ausschau hält. **Du arbeitest mit uns gemeinsam im nationalen und internationalen Vertrieb und managst unseren Mitarbeiter Pool an Markenbotschaftern!**

Mit über 500 Events pro Jahr sind wir Österreichs größte Eventmodul- und Promotionagentur mit über 20 Jahren Branchenerfahrung. Durch unsere Ideen und Arbeit erleben unsere Kunden unvergessliche Erlebnisse und magische Momente!

Für die Betreuung dieser Kunden und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Unterstützung im Bereich:

Vertrieb & Personalmanagement (m/w/d)

(20/20 Std/Woche)

Deine zukünftigen Spielbereiche:

Personalmanagement:

- Eventkoordination
 - Schnittstelle Unternehmen-Veranstalter
 - Erstellung aller notwendigen Dokumente für einen reibungslosen Eventablauf
- Mitarbeiterkoordination
 - Einteilung und Koordinierung für die Events
 - Führung, Recruiting und Schulung der Eventmitarbeiter (Mitarbeitergespräch Eventleiter etc.)
- Projektbetreuung
 - Konzeption / Planung / Umsetzung / Controlling / Berichterstattung
- Eventleitung
 - Mitarbeit bei mindestens 4 Events pro Jahr

Vertrieb:

- Eigenständige Planung & Koordination nationaler & internationaler Vertriebsaktivitäten, in Abstimmung mit Projektleitern und der Geschäftsführung
- Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsaktivitäten
- Aufbau und Pflege von Kooperationen mit Agenturen und Markenartiklern
- Angebotslegung und Kalkulation
- Kundenakquisition und -Betreuung
- Kontaktverwaltung mit professioneller Adressdatenbank
- Erstellung von Eventchecklisten mit Kunden

Deine bisherige Spielerfahrung:

- Ausgezeichnete MS Office-Kenntnisse
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, bzw. Personalmanagement, sowie in der Kunden- und Projektbetreuung
- Kenntnisse in vergleichbaren Projekt- und Vertriebsplanungstools
- Affinität für digitale Themen sowie Trends im Bereich Vertrieb und Personalmanagement
- Kommunikative, selbständige und offene Persönlichkeit
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch)
- Genaue, eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Vernetztes, abteilungsübergreifendes Denken
- Hohe Kundenorientierung und Teamplayer
- Verantwortungsbewusstsein, Organisationstalent und Engagement

Von Vorteil:

- Kenntnisse in Newsletterprogrammen (z.B. Cleverreach)
- Kenntnisse von Onlineshop-Systemen
- Kenntnisse von Grafikprogrammen (z.B. Adobe-Paket)

So spielen wir im Team:

- Wir schätzen deine Arbeit und wollen, dass sie dir Freude macht und dich erfüllt
- Wir arbeiten gemeinsam in einem neu gebauten (2019) Arbeitsplatz mit modernster Ausstattung mitten im Grünen
- Wir bieten dir die Möglichkeit zu Homeoffice
- Wir arbeiten in Gleitzeit
- Wir bieten dir Benefits wie z.B. kostenlose Nutzung unserer Eventtools, regelmäßige Möglichkeit einer Massage zu vergünstigten Preisen, Firmenhandy, etc.
- Wir alle nutzen unsere betriebseigene Küche
- Wir bieten dir ein Monatsbruttogehalt von mind. € 2.700,00 auf Vollzeitbasis.
Je nach Qualifikation und Berufserfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Es erwartet dich eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem spannenden Arbeitsumfeld. Bei uns arbeitest du in einem tollen und dynamischen Team - wir lernen voneinander und ein respektvolles Miteinander steht bei uns an höchster Stelle. Ein gutes Arbeitsklima sowie Flexibilität was Arbeitszeit und - ort angeht sind für uns wichtig. Bei uns zählen Kreativität, Einsatzbereitschaft und eine gesunde Portion Hausverstand. Wir bieten dir auch die Möglichkeit dich bei Projekten einzubringen und deine Ideen zu entfalten.

Das klingt gut für dich?

Werde ein **BIG PLAYER** und bewirb dich bei
Andreas Hofer unter: andreas.hofer@erlebnismanagement.com

Dir brennt noch eine Frage auf der Zunge?
Dann erreichst du uns auch spielend leicht unter +43 3332 66626-0.